

DEUX ÉQUIPES DE PROFESSIONNELS
DU DÉVELOPPEMENT EXPORT ET COMMERCIAL
ENTRE
L'EUROPE, L'ALGÉRIE ET LA TUNISIE



QUELQUES RÉFÉRENCES

STADLER AG, Furrer+Frey AG, ISTRANS, SIGMA, Technivib, HMR, FIG, Ferraz Shawmut, Anticipation et maintenance, Jouanel Industrie, GEM Industrie, TCPI, Team Logistic Services, PHILIPPE FAUVEDER et CIE, Johnson & Johnson, ...

DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL D'ENTREPRISES EN ALGÉRIE ET TUNISIE

CONSEIL- ACCOMPAGNEMENT- ENCADREMENT- REPRÉSENTATION

MEMBRES



WORLDXPORT
est délégué pays pour l'Algérie
www.osci.fr



WORLDXPORT
est délégué pays pour l'Algérie
www.ceinaf.net



FRANCE

siège social

Immeuble Le Pacore
3, rue Antoine et Henri MAURRAS
13016 - Marseille
Tél.: +33 (0) 4 86 15 47 61 à 65
Fax: + 33 (0) 9 53 01 50 01
info@worldxport.com

ALGÉRIE

filiale

Coopérative J80 - villa n°163,
Cité HAYAT
Appreval Kouba - Alger
Tél.: + 213 (0)21 28 36 01 à 05
Fax: + 213 (0)21 28 36 76
infodz@worldxport.com

TUNISIE

filiale

Immeuble Comète
Avenue Hédi Karray
1082 Tunis Mahrajène
Tél: +216 71 707 139
Fax: +216 71 707 730
infotn@worldxport.com

AVEC VOUS ET POUR VOUS
SUR LE TERRAIN

QUI SOMMES NOUS ?

WORLDXPORT, réseau de consultants export créée en 1999, est devenue, en 2002, une société d'accompagnement à l'international spécialiste de l'Algérie.

Afin d'optimiser les démarches et répondre aux besoins de développement export de ses clients, Worldxport, après avoir ouvert sa filiale à Alger en 2007, a mobilisé les ressources nécessaires et crée en 2010 sa filiale en Tunisie.

WORLDXPORT accompagne votre développement export et commercial, garantit une pénétration rapide et efficace sur ces marchés et vous propose des solutions personnalisées pour vos projets en Algérie et Tunisie.

Aujourd'hui, une équipe interne de 28 experts en France (Marseille), en Algérie (Alger, Sétif, Annaba, Oran, Tlemcen) et en Tunisie (Tunis) vous fait bénéficier d'une expérience cumulée de 35 ans et de ses réseaux sur les marchés algérien et tunisien.

Nos secteurs d'intervention sont : transports, industries mécaniques et manufacturières, pétrochimie et énergies, agro-alimentaire, cosmétiques, pharmacie et parapharmacie, services, services aux industries et TIC. Pour les autres secteurs d'activité, nous collaborons étroitement avec des experts externes qualifiés.

Parmi nos partenaires confirmés, figurent des transitaires, avocats, notaires, fiscalistes, banquiers, consultants en qualité et mise à niveau d'entreprises, diverses institutions et différents prestataires de service.

**AVEC VOUS ET POUR VOUS
SUR LE TERRAIN**



NOS SERVICES

WORLDXPORT élabore pour vous des solutions «sur-mesure» grâce à des équipes multidisciplinaires et des approches multisectorielles.

CONSEIL

ENCADREMENT

DEVELOPPEMENT

ACCOMPAGNEMENT

NOS OBJECTIFS

- Vous accompagner et faire aboutir vos projets export sur l'Algérie et la Tunisie.
- Simplifier et accélérer votre développement en Algérie et Tunisie.
- A court terme, accompagner l'internalisation des entreprises algériennes et tunisiennes.

CONSEIL

DIAGNOSTIC EXPORT :

Nous effectuons une analyse pointue de l'environnement interne et externe de votre entreprise déterminant votre capacité à l'export.

IDENTIFICATION DE FINANCEMENTS :

Nous vous orientons vers les financements adaptés auprès des différents relais existants.

OPTIMISATION ET GESTION FISCALE EN ALGÉRIE ET TUNISIE :

Notre expert fiscal effectue pour vous les audits et mise en place des schémas optimaux de gestion fiscale.

SOURCING :

Nous recherchons pour votre compte de nouvelles sources et circuits d'approvisionnement en matières premières, produits finis ou semi-finis, manufacturés ou distribués en Algérie et Tunisie.

DEVELOPPEMENT

MISE EN PLACE ET SUIVI DE RÉSEAUX DE DISTRIBUTION :

Nous qualifions les partenaires existants ou futurs, apportons notre expertise dans la mise en place de réseaux locaux de distribution et en assurons la supervision et le suivi.

IMPLANTATION COMMERCIALE ET INDUSTRIELLE :

De la première réflexion en passant par le choix du type de structure à mettre en place et de son lieu d'implantation, nous vous accompagnons dans les différentes étapes du processus.

REPRÉSENTATION COMMERCIALE :

Maîtrisez et organisez votre budget en toute liberté pour accéder au marché algérien. Vous souhaitez limiter les frais de prospection et de développement. Bénéficiez des avantages de notre service de représentation commerciale.

Des chargés d'affaires réactifs immédiatement opérationnels, ayant entre 5 et 15 ans d'expérience et une grande connaissance du marché, gèreront pour votre compte toutes les étapes d'une représentation (prospection, création de BDD qualifiées, suivi commercial, assistance logistique et administrative, suivi après ventes,...).

VEILLE RÉGLEMENTAIRE, COMMERCIALE ET CONCURRENTIELLE :

Nous conduisons une veille quotidienne sur les secteurs stratégiques. Cet outil décisionnel vous permet de bâtir un plan d'actions efficace et productif.

ENCADREMENT

DOMICILIATION D'ENTREPRISES ET D'INSTITUTIONS :

La domiciliation vous permet d'établir une présence professionnelle simple, performante et économique tout en accélérant la vitesse de développement des affaires localement.

Cette solution offre une gestion personnalisée de l'ensemble des formalités liées à l'activité (comptabilité, administration, appels téléphoniques, planning de rencontres et réunions, etc.).

RECRUTEMENT DE COLLABORATEURS :

Encadrées par un psychologue du travail, nos équipes organisent les recrutements par le biais de procédures éprouvées afin de sélectionner le profil adapté à vos besoins.

HÉBERGEMENT ET ENCADREMENT DE PERSONNEL EN ALGÉRIE ET TUNISIE :

Afin d'optimiser votre présence sur ces marchés, nous assurons, grâce à nos moyens logistiques et humains, l'embauche, l'hébergement, l'encadrement et le suivi de vos commerciaux dans nos locaux à Alger et à Tunis.

ACCOMPAGNEMENT

APPROCHE MARCHÉ ET PROSPECTION :

Nous identifions et traitons des informations-clés (éclairage marché) vous permettant de prendre vos premières décisions.

Nous prospectons et identifions les contacts tels que importateurs, distributeurs, fournisseurs, partenaires ou autres

QUALIFICATION DE PROSPECTS ET SUIVI COMMERCIAL :

Nous effectuons une qualification approfondie des prospects ou contacts (prospection préalable ou à partir de vos données) et un suivi commercial ainsi qu'un suivi des paiements.

ORGANISATION ET ENCADREMENT DE MISSIONS COMMERCIALES :

Nous organisons pour vous, à partir d'un cahier des charges précis, des rencontres qualifiées avec les décideurs de votre secteur.

GESTION D'APPELS D'OFFRES :

Nous assurons la gestion des processus d'appels d'offres. Cette gestion exige une veille et un suivi permanents des secteurs d'activité concernés.

ACCOMPAGNEMENT À LA NÉGOCIATION ET FINALISATION DE CONTRATS :

Nous vous assistons dans la négociation et la formalisation des différents aspects de vos contrats. Avant finalisation, les différentes clauses sont analysées par une équipe d'experts (fiscaliste, juriste, etc.).